

JD Sales

Mô tả công việc

- Tìm kiếm khách hàng, trực tiếp sale các gói dịch vụ của công ty tới khách hàng.
- Tìm hiểu nhu cầu của Khách hàng, tư vấn lợi ích cũng như những hình thức quảng cáo, marketing phù hợp với mục tiêu của khách hàng.
- Sử dụng các kỹ năng bán hàng để đàm phán, thuyết phục khách sử dụng các dịch vụ của công ty.
- Chăm sóc khách hàng, tiếp nhận những ý kiến đóng góp, phản hồi của khách về sản phẩm, dịch vụ của công ty trong quá trình làm việc.
- Làm các báo cáo công việc theo định kỳ, phát sinh
- Báo cáo các thông tin phản hồi từ khách để có giải pháp xử lý, khắc phục hiệu quả
- Thực hiện các công việc khác khi có yêu cầu từ cấp trên.

Yêu cầu ứng viên

- Có tối thiểu 1 năm kinh nghiệm về sale mảng dịch vụ
- Có kiến thức về thương mại điện tử, đặc biệt là mảng bán hàng trên tiktok shop và shopee
- Nhanh nhẹn, kỹ năng giao tiếp, thuyết phục tốt. Yêu thích kinh doanh
- Nhiệt tình, kiên trì, trung thực, cầu tiến và có trách nhiệm với công việc
- Có laptop cá nhân để làm việc

Thu nhập

- Thu nhập khi đạt 100% KPI: 6 triệu VND - 20 triệu VND
- Lương cứng phụ thuộc vào doanh số

Quyền lợi

- Mức lương cứng: 7.000.000đ + Hoa hồng từ các dự án
- Làm việc trong môi trường chuyên nghiệp, năng động
- Hưởng đầy đủ các chế độ dành cho người lao động theo quy định pháp luật hiện hành (BHYT, BHXH, BHTN...)
- Tham gia các buổi đào tạo training về kinh doanh và kỹ thuật.

Địa điểm làm việc

- Hà Nội: Roman Plaza - Tố Hữu - Hà Đông

Thời gian làm việc

Thứ 2 - Thứ 6 (từ 08:30 đến 18:00)